

Basis

Erfolgreiche Kommunikation – Verkaufstechniken

Trainingsziele	<p>Wirkungsvoll und souverän in jeder Situation. Erkennen Sie die Wichtigkeit der richtigen Geisteshaltung.</p> <p>Ähnlich wie die Grammatikregeln der deutschen Sprache, die jeder korrekt anwendet, aber nicht bewusst kennt, gibt es auch für die Verkaufstechnik Regeln, die gute Verkäufer nicht bewusst befolgen, jedoch intuitiv anwenden. Für den Verkaufserfolg lernen Sie verschiedene Verkaufstechniken, die Sie im beruflichen Alltag systematisch anwenden können.</p>
Inhalt	<ul style="list-style-type: none"> • Unser Gehirn • Erfolgsgesetze und Erfolgsintelligenz • Erweiterte Fragetechniken • Emotionales Verkaufen
Zielgruppe	Personen, die sich in Sachen Kommunikation behaupten wollen.
Kursunterlagen	Seminarordner
Kursdaten	Freitag, 16. September 2016 9.00 bis 16.00 Uhr
Anmeldeschluss	26. August 2016
Teilnehmerzahl	min. 8/max. 15
Kurskosten	CHF 300.–
Kursort	Zürich, Binz Center
Trainer/Kursleitung	Raphaël Wolf
Credits SFPO, Cicero	7
