

*Basis***Erfolgreiche Kommunikation –  
Verkaufstechniken**


---

<b>Trainingsziele</b>	<p>Wirkungsvoll und souverän in jeder Situation. Erkennen Sie die Wichtigkeit der richtigen Geisteshaltung.</p> <p>Ähnlich wie die Grammatikregeln der deutschen Sprache, die jeder korrekt anwendet, aber nicht bewusst kennt, gibt es auch für die Verkaufstechnik Regeln, die gute Verkäufer nicht bewusst befolgen, jedoch intuitiv anwenden. Für den Verkaufserfolg lernen Sie verschiedene Verkaufstechniken, die Sie im beruflichen Alltag systematisch anwenden können.</p>
<b>Inhalt</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Unser Gehirn</li> <li>• Erfolgsgesetze und Erfolgsintelligenz</li> <li>• Erweiterte Fragetechniken</li> <li>• Emotionales Verkaufen</li> </ul>
<b>Zielgruppe</b>	Personen, die sich in Sachen Kommunikation behaupten wollen.
<b>Kursunterlagen</b>	Seminarordner
<b>Kursdaten</b>	Freitag, 16. September 2016 9.00 bis 16.00 Uhr
<b>Anmeldeschluss</b>	26. August 2016
<b>Teilnehmerzahl</b>	min. 8/max. 15
<b>Kurskosten</b>	CHF 300.–
<b>Kursort</b>	Zürich, Binz Center
<b>Trainer/Kursleitung</b>	Raphaël Wolf
<b>Credits SFPO, Cicero</b>	7

---