



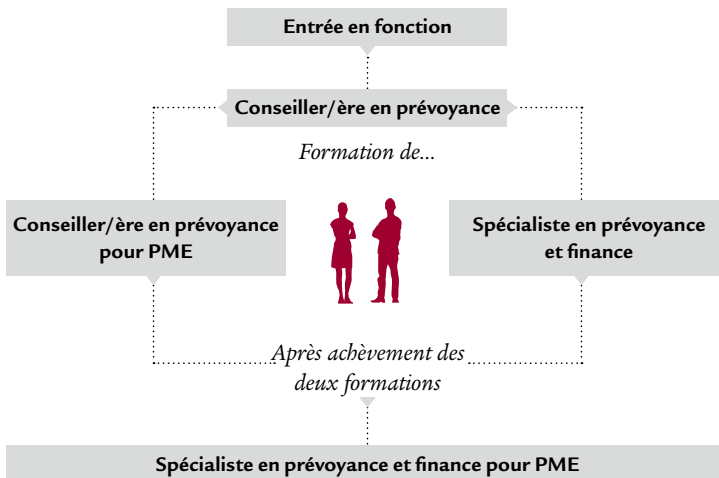
Accéder à la réussite par le talent pour le conseil et la vente

Perspectives de carrière
au Service externe de Swiss Life

Nous créons *le cadre idéal* pour votre réussite professionnelle.

Swiss Life est le numéro 1 en Suisse en matière de solutions complètes en prévoyance globale et en finances. Plus de 1,3 million de personnes lui font confiance et prennent ainsi les devants pour vivre plus longtemps en toute liberté de choix. Swiss Life Asset Managers, numéro 3 de la gestion de fortune en Suisse, est aussi l'un des plus grands gérants d'actifs immobiliers institutionnels en Europe. Enfin, Swiss Life est le principal propriétaire privé de biens immobiliers en Suisse.

Perspectives de carrière au Service externe de Swiss Life



Grâce à un réseau dense d'agences, Swiss Life est solidement ancrée dans toutes les régions de Suisse. Nos conseillères et conseillers gèrent plus d'un million de clients. Vous souhaitez rejoindre notre équipe motivée du Service externe?

Travailler au *Service externe* de Swiss Life comporte de multiples avantages.

- ✓ Une activité motivante au sein d'une entreprise solide sur un marché d'avenir dynamique
- ✓ Des journées de travail flexibles
- ✓ Des formations et des cours de perfectionnement de première qualité
- ✓ Un programme d'introduction sur mesure avec coaching en dialogue
- ✓ Des possibilités d'évolution (carrière de spécialiste ou de conduite)
- ✓ Un lieu de travail dans la région de domicile
- ✓ Des possibilités de rémunération basées sur la performance
- ✓ De généreuses prestations sociales



Rejoignez-nous et devenez *conseiller en prévoyance!*

Swiss Life recherche des personnes motivées, dotées d'un sens aigu de la vente et qui se distinguent par leurs compétences professionnelles et une aisance naturelle.

Nos conseillères et nos conseillers œuvrent pour que chacun puisse envisager son avenir financier avec confiance. Ils abordent la situation de chaque client de manière individuelle, cernent ses besoins et lient des relations de confiance à long terme.

L'idée de poursuivre des objectifs clairement établis, de travailler de manière indépendante et d'exercer une influence directe sur votre réussite vous motive? Vous aimez organiser vous-même vos journées de travail? Venez donc renforcer notre Service externe! Nous récompensons la performance grâce à un modèle salarial au mérite qui offre des possibilités de rémunération très intéressantes.

Vos responsabilités

- Conseiller des clients privés et des entreprises dans le domaine de la prévoyance et des finances
- Entretenir les relations avec la clientèle existante et acquérir de nouveaux clients
- Vendre les produits et les prestations de Swiss Life ainsi que les produits de nos partenaires officiels en cherchant toujours la meilleure solution

Vos points forts

- Formation professionnelle achevée
- Grand sens du conseil et talent pour la vente
- Autonomie et sens du service à la clientèle
- Ambition, contact facile, persévérance, souplesse d'esprit

Les conseillers Swiss Life sont certifiés *Cicero* ou en passe de le devenir.

Cicero (Certified Insurance Competence) est le label de qualité pour un conseil compétent en assurance.

Un conseiller certifié Cicero dispose d'une solide formation et continue à se former régulièrement dans le cadre d'un système modulaire.

En prenant part à Cicero, Swiss Life Suisse s'engage pour une qualité de conseil élevée grâce à des formations continues. L'adhésion à Cicero est un standard commun à tous les collaborateurs de la distribution. Swiss Life vous aide à l'obtenir.



www.cicero.ch



Devenez *chef de vente* et assumez une fonction dirigeante.

Vous êtes un conseiller expérimenté, vous pouvez attester d'excellentes performances dans les domaines de la prévoyance ou des assurances et vous êtes prêt à faire évoluer votre carrière?

Apportez-nous donc votre soutien en tant que chef de vente et élargissez ainsi votre domaine d'activité, en assumant des responsabilités managériales. Dans cette fonction, vous dirigez une équipe, faites profiter vos collègues de votre expérience et contribuez de manière déterminante à leur développement professionnel.

Nos chefs de vente jouissent d'une grande liberté dans l'exercice de leur fonction et peuvent agir de façon indépendante. Vous avez de grandes compétences sociales et faites preuve d'une grande persévérance et d'initiative personnelle dans la poursuite de vos objectifs.





Vos responsabilités

- Gérer et coacher une équipe
- Participer au recrutement et à la formation des conseillers en prévoyance
- Elaborer et vendre des solutions de prévoyance complexes (mandat de vente individuel)
- Acquérir de nouveaux clients (privés et entreprises)

Vos points forts

- Formation professionnelle achevée
- Expérience professionnelle confirmée dans le domaine de l'assurance ou des finances
- Solide compétence sociale et de vente
- Grande motivation, approche axée sur les objectifs et la performance
- Esprit entrepreneurial, résistance au stress, personnalité engageante

Informations
complémentaires
sur Swiss Life en tant
qu'employeur
[www.swisslife.ch/
carriere-service-externe](http://www.swisslife.ch/carriere-service-externe)

*Nous nous réjouissons
de faire votre connaissance.*

Swiss Life SA
Human Resources
Service externe
hrad@swisslife.ch