



Consulenza e vendita:
ci vuole talento per il successo

Opportunità di carriera
nel Servizio esterno di Swiss Life

Creiamo le basi *ideali* per il vostro successo.

Swiss Life è leader sul mercato delle soluzioni previdenziali e finanziarie globali in Svizzera. Oltre 1,3 milioni di persone, affidandosi a Swiss Life, provvedono per la loro vita sempre più lunga, in tutta libertà di scelta. Swiss Life Asset Managers non è soltanto il terzo gestore patrimoniale in ordine di grandezza in Svizzera ma è annoverato anche tra i più importanti gestori patrimoniali istituzionali di immobili in Europa. Swiss Life è inoltre il maggiore proprietario privato di immobili del Paese.

Opportunità di carriera nel Servizio esterno di Swiss Life



Grazie a un'ampia rete di agenzie su tutto il territorio nazionale, Swiss Life è ben inserita in tutte le regioni. I nostri consulenti offrono la loro consulenza a oltre un milione di persone. Desiderate entrare presto a far parte della motivata squadra del Servizio esterno?

Buone ragioni per lavorare nel *Servizio esterno di Swiss Life.*

- ✓ Attività stimolante in un'impresa solida e in un mercato dinamico e promettente
- ✓ Strutturazione flessibile della giornata lavorativa
- ✓ Corsi di formazione e perfezionamento di prim'ordine
- ✓ Programma di introduzione su misura con coaching orientato al dialogo
- ✓ Interessanti opportunità di sviluppo (carriera specializzata / dirigenziale)
- ✓ Posto di lavoro nella vostra regione
- ✓ Guadagno basato sulla performance
- ✓ Prestazioni sociali generose



Entrate a far parte della schiera dei nostri consulenti previdenziali!

Swiss Life è alla ricerca di persone motivate, dotate di talento per la vendita, di competenza specialistica e dalla personalità prestante.

I nostri consulenti si impegnano affinché le persone possano guardare con fiducia al proprio futuro finanziario. Sanno valutare individualmente la situazione del singolo cliente e riconoscere le sue esigenze, in modo da costruire relazioni personali durature e basate sulla fiducia.

Siete motivati a lavorare in maniera indipendente sulla base di obiettivi precisi e a determinare direttamente il vostro successo? Siete felici quando potete organizzare la vostra giornata lavorativa indipendentemente? Allora vi invitiamo a entrare nelle fila del nostro Servizio esterno. Ricompensiamo le persone che si impegnano sulla base di un modello salariale basato sulla performance e offriamo possibilità di guadagno molto interessanti.

Il vostro campo di responsabilità

- Consulenza alla clientela privata e aziendale su svariate questioni previdenziali e soluzioni finanziarie
- Cura delle relazioni con la clientela e acquisizione di nuovi clienti
- Vendita, orientata alle soluzioni, di servizi di Swiss Life e prodotti dei nostri partner ufficiali

Questi i vostri punti di forza

- Formazione professionale conclusa
- Notevole talento per la consulenza e la vendita
- Abitudine a lavorare in modo autonomo e centrato sulle aspettative del cliente
- Ambizione, facilità nei contatti sociali, perseveranza, flessibilità

I consulenti di Swiss Life hanno la certificazione *Cicero* o la stanno ottenendo.

Cicero (Certified Insurance Competence) è il label di qualità per una consulenza competente in ambito assicurativo.

Un consulente in possesso della certificazione Cicero dispone di una solida formazione e provvede al suo perfezionamento continuo grazie a un sistema modulare.

Anche Swiss Life in Svizzera aderisce a Cicero, sostenendo così una elevata qualità della consulenza attraverso periodici corsi di perfezionamento. L'adesione a Cicero è standard per tutti i collaboratori della distribuzione. Swiss Life vi appoggia nell'ottenimento di questa certificazione.



www.cicero.ch



Assumete – nel ruolo di *responsabile di vendita* – compiti dirigenziali.

Siete consulenti flessibili e potete dimostrare una solida performance nel settore della previdenza e dell'assicurazione e siete pronti a fare il prossimo passo per avanzare nella carriera?

Diventate dunque responsabili di vendita presso la nostra impresa e ampliate lo spettro delle vostre mansioni, assumendo un ruolo dirigenziale. In questa funzione sarete chiamati a dirigere un team e a trasmettere la vostra preziosa esperienza ai colleghi, migliorando così sostanzialmente il loro sviluppo professionale. I nostri responsabili di vendita godono di molta libertà nell'esercizio della loro funzione e possono agire indipendentemente. Sono dotati di un'elevata competenza sociale e perseguono i loro obiettivi in modo autonomo e costante.





Il vostro campo di responsabilità

- Conduzione e coaching in un team
- Sostegno durante il reclutamento e il perfezionamento professionale dei consulenti previdenziali
- Elaborazione e vendita di soluzioni previdenziali complesse (proprio mandato di vendita)
- Acquisizione di nuovi clienti privati e aziendali

Questi i vostri punti di forza

- Formazione professionale conclusa
- Esperienza professionale in ambito assicurativo o finanziario di comprovato successo
- Spiccata abilità di vendita e competenza sociale
- Elevata disponibilità all'impegno nonché stile di lavoro orientato al raggiungimento degli obiettivi e alla performance
- Spirito imprenditoriale, personalità perseverante e vincente

Ulteriori
informazioni
su Swiss Life come
datore di lavoro:

[www.swisslife.ch/
it/carriera/aussendienst/
infos.html](http://www.swisslife.ch/it/carriera/aussendienst/infos.html)

*Attendiamo con piacere
la vostra candidatura:*

Swiss Life SA
Human Resources
Servizio esterno
hrad@swisslife.ch